

NÉGOCIATEURS DE BRANCHES

cfecgc-commerce-services.org

TROISIÈME ACTE DE LA TRILOGIE LYONNAISE

ENSEMBLE, NOUS AVONS PROGRESSÉ



COMMERCE
ET SERVICES

Pour une santé accessible à tous

Premier acteur mutualiste de santé et de protection sociale en France, le Groupe VYV agit pour le droit à la santé.

Il met en synergie ses **trois métiers - assurance, soins et accompagnement, logement** - afin de proposer des solutions concrètes, innovantes et solidaires et d'avoir un impact positif sur la société.

- Près de **11 millions de personnes protégées**
- **4 millions de personnes soignées et accompagnées** dans nos établissements chaque année
- Plus de **77000 entreprises clientes** en santé et prévoyance
- **500 millions d'euros investis** dans les territoires d'ici fin 2025

www.groupe-vyv.fr    



SANTÉ ASSURANCES & RETRAITE - SOINS & ACCOMPAGNEMENT - LOGEMENT

GROUPE
vyv

Pour une santé
accessible à tous

TROISIÈME ACTE DE LA TRILOGIE LYONNAISE

Le séminaire des Négociateurs de Branche 2024 s'est tenu dans un cadre exceptionnel, au 42^e étage de la Tour Apicil à Lyon Part-Dieu. Cette rencontre a été marquée par des moments forts et riches en échanges. Les mises en situation, d'une intensité dépassant parfois le réel, combinées à la clarté des analyses apportées par les observateurs, ont renforcé la pertinence de ces sessions. Vos questions et vos retours nous encouragent à perpétuer ces événements.

La matinée a commencé par une présentation intitulée « Triple C », animée par François MARBOT, Président CFE-CGC des Services. Cette initiative innovante vise à rendre le contenu des conventions collectives plus accessible aux adhérents. La matinée s'est ensuite poursuivie avec un débat interactif basé sur un cas pratique. Au programme : un jeu de rôle inspiré des NAO de la convention fictive des "Fabricants de haches et de marteaux vikings."

Objectif : analyser les comportements, identifier les objectifs poursuivis par les négociateurs CFE-CGC, et recueillir les retours des observateurs désignés.

Ce jeu de rôle a une fois de plus permis de mettre en lumière les points forts et les axes

d'amélioration de la négociation, dans une ambiance bienveillante et constructive.

Après une pause déjeuner conviviale, l'après-midi a été consacré à nos partenaires de la Protection Sociale qui ont abordé des thématiques clés pour renforcer notre efficacité, tant au niveau des branches qu'en entreprise. Je tiens ici à remercier chaleureusement nos partenaires, AG2R, Apicil, Klésia, Malakoff-Humanis et VYV qui, depuis quatre ans, soutiennent la mise en place de ces réunions essentielles.

Ces échanges ont apporté des perspectives enrichissantes pour renforcer nos actions en branche et en entreprise.

Durant cette mandature, nous avons organisé 12 réunions : 8 en visioconférence et 4 sous forme de séminaires. Ensemble, nous avons progressé, formé nos nouveaux mandatés et obtenu des résultats concrets. Si notre influence minoritaire génère parfois de la frustration, elle nous pousse aussi à être plus performants, reconnus, et souvent consultés pour apporter des solutions inédites.

Nous avons encore une belle marge de progression, unis comme un corps fédéral où le Commerce et le Service se rencontrent sans distinction. Continuons sur cette voie.



Jean-François LECUYER





Magazine réservé aux NÉGOCIATEURS DE BRANCHES

Connectez-vous à
votre espace ADHÉRENT
pour lire la suite.